

「大連・上海地方銀行合同Webセミナー」開催のご案内

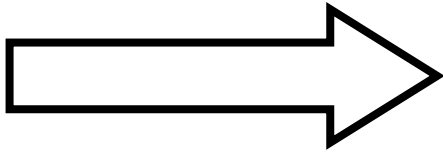
伊予銀行では、大連・上海に拠点を有する地方銀行 8 社合同で、お取引先企業さまを対象に、Zoom を利用した Web セミナーを開催します。

今回は、大連の中国バイヤー企業による事業紹介およびどのような商品が求められるかについて、生の声をお届けしたいと考えております。

海外への販路開拓を志向するお客さま、中国現地にて販路開拓を検討されている中国進出済企業さまのご参加を、心よりお待ちしております。

記

日 時	2021年2月25日(木) 日本時間 14:00~16:00
内 容	14:00~14:10 主催者ご挨拶、注意事項説明 14:10~14:40 大連ローソン便利店有限公司(コンビニ運営) 「ローソン中国大連市進出10周年の節目を迎えて」 14:50~15:20 大連滴水貿易有限公司(日本酒、リキュール卸売) 「中国人は日本のお酒を嗜むのか?」 15:30~16:00 大連翰哲国際貿易有限公司(菓子・調味料卸売) 「中国における日本産食品の販売状況&今後の展望」 ※ 時間・内容については変更の可能性がございます。 ※ セミナーは日本語で実施いたします。
会 場	Zoom によるオンライン開催
主 催	伊予銀行、京都銀行、山陰合同銀行、千葉銀行、八十二銀行、ふくおかフィナンシャルグループ(福岡銀行、熊本銀行、十八親和銀行)、ほくほくフィナンシャルグループ(北陸銀行、北海道銀行)、北洋銀行 ※五十音順
後 援	ジェトロ
参 加 費	無料
お 申 込 方 法	A. 参加申込書をご記入の上、お近くの営業店窓口にご提出下さい。 B. 参加申込書をご記入の上、記載の宛先に FAX または E-mail でご提出下さい。 締切: 2月22日(月)
留 意 事 項	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 時間の都合上、質疑応答についてはセミナー開催後に当行までご連絡を頂くこととし、後日のご回答とさせていただきます。 ✓ バイヤー企業との商談希望がございましたら、参加申込書への記入もしくはセミナー開催後にご連絡を頂ければ、後日商談のセッティングをさせていただきます。なお、商品ニーズの有無などバイヤー側の判断により、ご意向に添えない場合もあることをご了承下さい。 ✓ セミナーに不参加で、商談のみのご希望にはお応えいたしかねます。
お 問 合 せ	(日本) 伊予銀行 国際部 海外コンサルティング室(安藤・二宮) 電話 : 089-933-2945 FAX : 089-946-9101 E-mail : iyo0808r22@iyobank.co.jp (中国) 伊予銀行 上海駐在員事務所(石井) 電話 : 中国 86-021-6270-7488



FAX 089-946-9101

E-mail iyo0808r22@iyobank.co.jp

伊予銀行 国際部

(担当:安藤・二宮 TEL:089-933-2945)

「大連・上海地方銀行合同Webセミナー」参加申込書

貴社名 _____

役職名 _____

名前 _____

電話番号 _____

E-mail アドレス _____

業種 _____

講師へのご質問 _____

後日商談希望

有

・

無

(商談希望企業名: _____)

※お知らせいただいたお客さまの個人情報は、本セミナーの運営を目的としてのみ使用し、その他の目的での使用および第三者への提供はいたしません。

<セミナー講師ご紹介>

大連ローソン便利店有限公司

■武知 英樹氏 当社総経理

1997年 日本 ローソン入社 大阪、岸和田、堺、和歌山、愛媛にて勤務

2013年 タイ SAHALAWSON

2019年 中国 大連ローソン便利店 総経理

■モンゴン ボリガ氏 当社営業本部長

2008年 日本 ローソン入社

2010年 中国 重慶ローソン便利店

2014年 中国 大連ローソン便利店

FCオーナーへの指導援助、市場部部長として大連でのローソンのブランド力の向上やローソンアプリの会員サービスを手掛ける。

■澤田 和弘氏 当社商品部副部長

他社での商品開発の経験を経て

2018年 日本 ローソン入社

2020年 中国 大連ローソン便利店

オリジナル商品の開発、特に新機軸商品の開発、製造指導に注力。悪魔のおにぎり（大連レシピ）やパスタ等の企画を手掛ける。

■商品ニーズ

- ・小売用品（食品に限らず、一般的にコンビニ店舗にて取り扱いされるもの）

大連滴水貿易有限公司

■常 松氏 総経理

1994年 大学卒業後、遼寧省の貿易会社に入社

1996年 日系繊維会社の大連駐在員事務所勤務

2005年 当社設立

2010年 日本酒輸入販売開始

東北地区の大手デパート、スーパー、EC業者向けに日本酒、リキュールなどの販売を手掛ける。

■商品ニーズ

- ・酒類（特にリキュール）

大連翰哲国際貿易有限公司

■張 智氏 総経理

2000年 大学卒業後、日本に留学

2002年 日本の食品会社に入社

2006年 中国にて地方銀行駐在員事務所秘書

2010年 メガバンク大連支店勤務

2011年 当社設立

中国全土の大手デパート・スーパーにお菓子、調味料の販売を手掛ける。JETRO主催のセミナーなど講師実績多数。

■商品ニーズ

- ・菓子類（ビスケット、ゼリー、ケーキ、キャンディ、チョコレート等）
- ・麺類（そうめん、うどん、ラーメン等）
- ・各種調味料（わさび、醤油、ドレッシング、胡椒等）