

2019年5月10日
No. 19-138
株式会社 伊予銀行

四国アライアンス『ビジネスマッチング』の取組み状況について
～「4行のネットワークを活用し、販路開拓・仕入れ強化しませんか」～

伊予銀行（頭取 大塚 岩男）、阿波銀行（頭取 長岡 奨）、百十四銀行（頭取 綾田 裕次郎）、および四国銀行（頭取 山元 文明）は、2017年4月よりビジネスマッチングを開始し、4行のネットワークを活用した個別マッチングに加え、外部機関と連携した商談会の開催および取引先企業のご協力を得たミニ商談会等を開催しております。

四国アライアンスは、商談機会のさらなる提供を通じて、お客さまの本業支援ならびに付加価値向上を図ってまいります。

ビジネスマッチングや商談会への参加をご希望されるお客さまは、各取引店へお問い合わせください。

記

【目標および実績】

	3年間目標 (2017/4～2020/3)	実績 (2017/4～2019/3)	進捗率
紹介件数	4,000 件	2,778 件	69.5%
成約件数	800 件	668 件	83.5%

【今年度開催・参加を予定している主な商談会】

- ・ 四国地区ハイウェイ大商談会（香川）
- ・ 四国産品の輸出商談会（台湾）
- ・ 地銀フードセレクション（東京）
- ・ ネットワーク商談会 in 大阪（大阪）等

以 上